

Modul Gesprächsführung

Coachingkompetenz für Spezialisten der
Engpasskonzentrierten Strategie



Termine: auf Nachfrage

Leitung:

Jürgen Bache

Dipl. Ing., Zertifizierter Management-Coach
Strategiecoach EKS-Akademie
Lizensierter LIFO®- und LIFO-WLB®-Analyst

Peter Koshorst

Geschäftsführer EKS-Akademie

Stand 04/2017

Eine der wichtigsten Kompetenzen für Coachs ist die Fähigkeit, effektive Gespräche zu führen.

Von der Gesprächseröffnung über die aktive Steuerung des Gesprächsverlaufs, die erforderlichen Zwischenevaluationen bis hin zum professionellen Gesprächsabschluss reicht die Bandbreite dieses Themas.

Dabei geht es nicht nur um das „reden können“, sondern auch um aktives Zuhören, um geschulte Wahrnehmungsfähigkeit und den Mut, aktuell beobachtete Wahrnehmungen anzusprechen.

Verschiedene Fragetechniken helfen, den Klienten bei der Suche nach seinen Lösungen zu begleiten und ihm entscheidende Impulse geben zu können. Ausräumende Gesprächsführung ermöglicht es, nicht nur die offensichtlichen und genannten Themen, sondern auch die versteckten oder noch unbewussten Themen herauszuarbeiten.

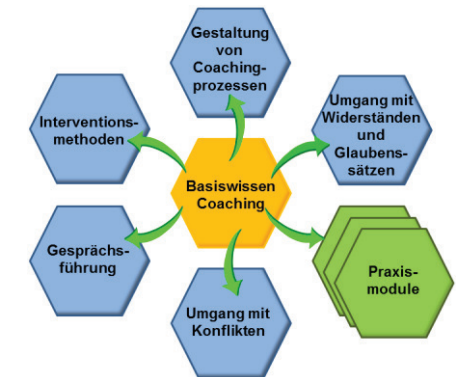
Gesprächsführung	2 Tage
Ziel: Kennenlernen der Kennzeichen guter und erfolgreicher Gespräche und Erlernen effektiver Coachinggespräche.	
Nutzen: Sie verstehen, wie gute und effektive Gespräche ablaufen und lernen, solche Gespräche zu führen. Sie erkennen die Bedeutung der einzelnen Gesprächsphasen und können diese aktiv gestalten. Sie erlangen Sicherheit in der Methode der ausräumenden Gesprächsführung. Sie schärfen Ihre Wahrnehmung des Klimaverlaufs von Gesprächen und der Einschätzung, wo Ihr Klient im Prozess gerade steht.	
Inhalte: <ul style="list-style-type: none"> • Was kennzeichnet gute Gespräche? • Gesprächsverlauf (Eröffnung, Verlaufskurve, Abschluss) • ausräumende Gesprächsführung • Öffnende Fragen • Störungen in der Kommunikation • Wahrnehmung - wo steht mein Klient? • Klimagestaltung • Übungen zur Gesprächsführung 	

Erfolgreich in der Praxis mit Engpasskonzentrierter Strategie und Coachingkompetenz

Das Programm „**Coachingkompetenz für Spezialisten der Engpasskonzentrierten Strategie**“ bietet Ihnen als Strategie-Berater oder Strategie-Coach die Möglichkeit, sich gezielt in den Bereichen weiter zu bilden, in denen Sie ein individuelles Entwicklungspotential erkennen. Gemeinsam mit anderen vertiefen Sie anhand vieler Praxisbeispiele Ihr Wissen und Ihre Kompetenzen für den Prozess mit Ihren Kunden und steigern damit Ihren persönlichen Erfolg.

Der Vorteil unserer Ausbildung ist das modulare System und damit ein individuell gestaltbares Konzept mit größtmöglicher Flexibilität. **Belegen Sie nur, was Sie wirklich benötigen.**

Die Module sind aufeinander abgestimmt, aber auch unabhängig voneinander buchbar. Für Coachingeingestieger ist das Basismodul **erforderlich**.



Wenn Sie mehr daraus machen wollen

Alle Module in Summe reichen als Grundlage für die Zertifizierung zum Associated Certified Coach ACC beim weltgrößten Coachingverband, der International Coach Federation (ICF). Für Einsteiger in das Coachingbusiness werden noch weitere Module entwickelt.



Ort und Termine

Alle Details finden Sie auf der Webseite der EKS-Akademie www.eks-akademie.de.